

HealthTech Wire®

InterSystems gewinnt Karl-Josef Bohrer für die Position des Country Sales Managers

Neu geschaffene Position und Entscheidung für erfahrenen Manager unterstreichen Bedeutung des deutschen und österreichischen Marktes

Veröffentlicht: Gestern

DARMSTADT, DE - (HealthTech Wire / News) - Mit Wirkung zum 1. November 2009 ernennt InterSystems Karl-Josef Bohrer (49) zum Country Sales Manager für Deutschland und Österreich. Der von GE Healthcare wechselnde Stratege zeichnet dann auf der neu geschaffenen Position für Vertrieb und Umsatz beim Partnergeschäft, im Gesundheitswesen und in Schwerpunktbranchen in Industrie und Wirtschaft verantwortlich.

Für Bohrer, der auf mehr als 15 Jahre erfolgreiche Tätigkeit in verschiedenen leitenden Positionen bei IT-Anbietern mit Schwerpunkt auf dem Gesundheitswesen zurückblicken kann, war der Produkt- und Kundenmix von InterSystems zentraler Beweggrund für seinen Wechsel: „In die neue Position kann ich all meine Erfahrung einbringen.“ Zudem pflege InterSystems eine Kultur des partnerschaftlichen Umgangs mit seinen Kunden, die in der IT-Branche selten in solcher Konsequenz umgesetzt werde. Dementsprechend sieht Bohrer seine Ziele auch darin, das auf Kundenzufriedenheit und gelebter Partnerschaft basierende Geschäftsmodell konsequent weiterzuentwickeln und für neue Marktsegmente zu adaptieren.

„Karl-Josef Bohrer ist ein echter Gewinn für InterSystems“, freut sich Jörg Klingler, Group Director für Zentral- und Osteuropa. „Er ist nicht nur ein erfahrener Manager, durch sein Engagement in verschiedenen Berufsverbänden verfügt er zudem über hervorragende Kontakte im Gesundheitswesen – einem der zentralen Marktsegmente für das InterSystems-Lösungsportfolio.“

###

Quelle: InterSystems

Impressum: © so2say communications Ltd, Alle Rechte vorbehalten. Alle Marken gehören den jeweiligen Besitzern. Schreiben Sie uns: newsroom@healthtechwire.com